

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## CONTRATACIÓN DE SERVICIOS DE CAPACITACION PARA EL FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL

BP 07044691 "MEJORAMIENTO DE LAS COMPETENCIAS GERENCIALES MEDIANTE EL USO DE LAS TIC'S PARA MICRO EMPRESARIOS Y EMPRESARIOS DE LAS COMUNAS TIO DE SANTIAGO DE CALI"

**OBJETO:** Fortalecer a Emprendedores y micro y pequeñas empresas de las comunas TIO mediante la utilización de las Tecnologías de la Información y las comunicaciones, prestando servicios de reconocimiento, capacitación, acompañamiento y asesoría a los empresarios y microempresarios seleccionados con el fin de fomentar el crecimiento empresarial en las comunas TIO favoreciendo en especial a la población en estado de vulnerabilidad

### INTRODUCCION

El Artículo 15 del Decreto 1510 de 2013, estableció como deber de las entidades estatales el hacer, durante la etapa de planeación, el análisis del sector económico y de los oferentes.

El análisis debe permitir conocer el sector relativo al objeto del proceso de contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de riesgo.

De este análisis la entidad estatal debe dejar constancia en los documentos del proceso.

### ASPECTOS GENERALES

#### ECONOMIA NACIONAL

La economía colombiana creció 4,6 por ciento durante 2014. Así lo anunció el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (Dane).

Esta cifra es inferior al 4,9 por ciento registrado en 2013 y por debajo de las expectativas del Banco de la República y el mercado, que estimaban 4,8% y 4,7% respectivamente. Sin embargo, es uno de los más altos de América Latina.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Durante el año los mayores crecimientos se presentaron en las siguientes actividades: construcción con 9,9% y actividades de servicios sociales, comunales y personales con 5,5%. La única rama que presentó variación negativa fue explotación de minas y canteras con 0,2%. reveló el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (Dane).

“El buen desempeño de la construcción durante el año 2014 se explica principalmente por un crecimiento de 7,4% en la construcción de edificaciones y de 12% en obras civiles”, explicó Mauricio Perfetti del Corral, director del Dane.

En el cuarto trimestre del año 2014 la economía colombiana creció 3,5% con relación al mismo trimestre de 2013 y frente al trimestre inmediatamente anterior creció 0,7%. Los mayores crecimientos se presentaron en las siguientes actividades: construcción con 5,9% y comercio, reparación, restaurantes y hoteles con 4,5%. Por su parte, las actividades que registraron caída fueron minas y canteras en 3,3% e industrias manufactureras en 0,3%.

## RESULTADOS GENERALES

Durante el año 2014 la economía colombiana creció en 4,6% con relación al año 2013 del 4,3% estimándose un ligero aumento de 0,3%; pero no tan alentador como lo esperaban y lo habían presupuestado el Banco de la Republica y el mercado según los crecimientos del año anterior 2013, los crecimientos del año 2014 fueron impulsados por sectores como la construcción y servicios sociales, comunales y personales que impulsaron notablemente el repunte de la economía.

**Cuadro 1**  
Producto Interno Bruto  
2012 / I - 2014 / IV

Periodo	Variación anual (%)	Variación trimestral (%)	Series desestacionalizadas
			Variación en lo corrido del año (%) (ene-dic)
2012 - I	5,9	1,0	
II	5,0	0,8	
III	2,5	(0,4)	
IV	2,9	1,4	4,0
2013 - I	2,8	1,0	
II	4,7	2,6	
III	6,1	1,0	
IV	6,1	1,3	4,9
2014 - I	6,4	1,3	
II	4,3	0,6	
III	4,2	0,9	
IV	3,5	0,7	4,6

Fuente: DANE - Dirección de Cuentas y Cuentas Nacionales

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## COMPORTAMIENTO DEL AÑO DEL PIB POR GRANDES RAMAS DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

Durante el año 2014, el Producto Interno Bruto creció 4,6% respecto al año 2013. Este Resultado se explica principalmente por el comportamiento de las siguientes ramas de actividad:

9,9% en construcción y 5,5% en servicios sociales, comunales y personales. La única rama que presentó variación negativa fue explotación de minas y canteras con 0,2%.

### Comportamiento en lo corrido del año del PIB por Ramas de Actividad Económica 2014 / 2013 (enero - diciembre)

Variación porcentual año corrido - Series desestacionalizadas

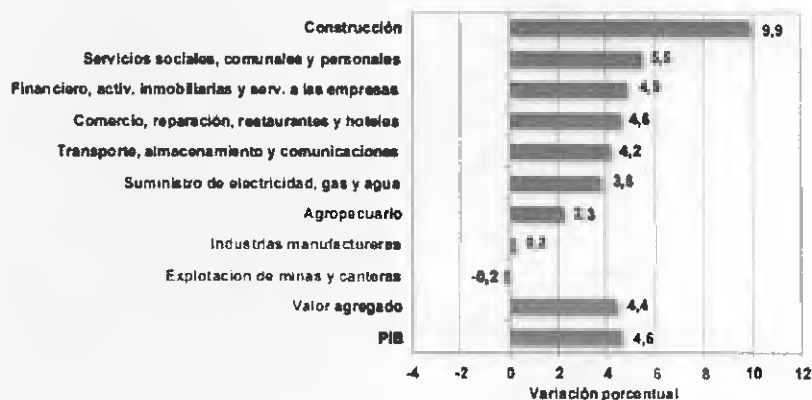
Ramas de actividad	Variación porcentual
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,3
Explotación de minas y canteras	-0,2
Industrias manufactureras	0,2
Suministro de electricidad, gas y agua	3,8
Construcción	9,9
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	4,6
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	4,2
Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	4,9
Actividades de servicios sociales, comunales y personales	5,5
Subtotal valor agregado	4,4
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	7,8
<b>PRODUCTO INTERNO BRUTO</b>	<b>4,6</b>

Fuente: DANE - Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

El Director del Departamento Administrativo de Estadística DANE, Mauricio Perfetti del Corral entregó, en rueda de prensa, los resultados del Producto Interno Bruto- PIB para el cuarto trimestre de 2014, donde se presenta un crecimiento de 4,6 % frente al año 2013. Así mismo, ocho ramas evidenciaron crecimiento y cuatro estuvieron por encima del 4,6%, destacándose la Construcción con un crecimiento del 9,9 %, seguido por Servicios, Actividades Financieras e Inmobiliarias y Comercio

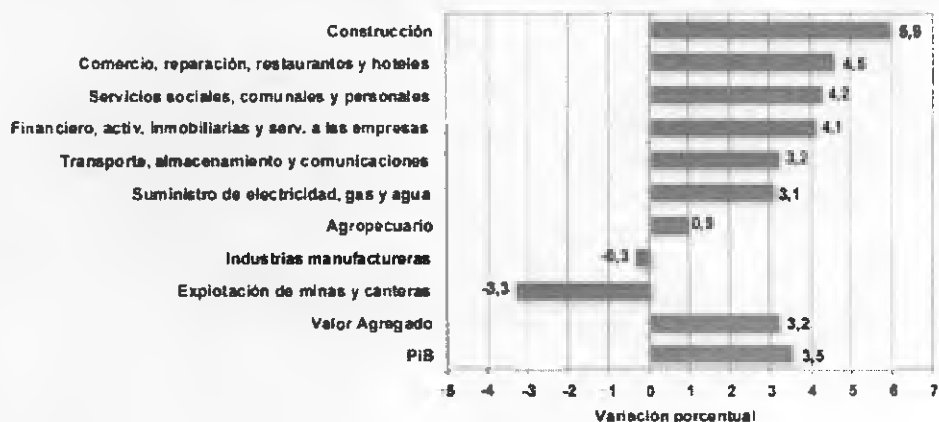
GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Variación porcentual acumulada anual del PIB,  
por grandes ramas de actividad económica 2014 pr / 2013



Cuarto trimestre de 2014 Vale la pena resaltar que en el trimestre (octubre- diciembre) de 2014, la economía creció 3,5%, frente al mismo periodo del año anterior. Así mismo, siete ramas evidenciaron crecimiento y cuatro estuvieron por encima del 3,5%, destacándose la Construcción con 5,9 %, seguido por Comercio, Servicios sociales y Actividades Financieras e Inmobiliarias.

Variación porcentual anual del PIB por grandes ramas de actividad económica 2014 - IV / 2013 - IV



Al final de su intervención, Perfetti del Corral explicó que "el buen desempeño de la construcción durante el año 2014 se explica principalmente por un crecimiento de 7,4% en la construcción de edificaciones y de 12% en obras civiles".

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## COMPORTAMIENTO ANUAL DEL PIB POR GRANDES RAMAS DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

El PIB creció 3,5% en el cuarto trimestre de 2014 respecto al mismo periodo de 2013, explicado principalmente por el comportamiento de las siguientes actividades: 5,9% en construcción y 4,5% en comercio, reparación, restaurantes y hoteles. Por su parte, las actividades que registraron caída fueron minas y canteras en 3,3% e industrias manufactureras en 0,3%.

### Comportamiento anual del PIB por Ramas de Actividad Económica 2014 - IV / 2013 - IV

Variación porcentual anual = Series desestacionalizadas

Ramas de actividad	Variación porcentual
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	0,9
Explotación de minas y canteras	-3,3
Industrias manufactureras	-0,3
Suministro de electricidad, gas y agua	3,1
Construcción	5,9
Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	4,5
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	3,2
Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	4,1
Actividades de servicios sociales, comunales y personales	4,2
Subtotal valor agregado	3,2
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importaciones	8,3
<b>PRODUCTO INTERNO BRUTO</b>	<b>3,5</b>

Fuente: DANE - Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

## COMPORTAMIENTO TRIMESTRAL DEL PIB POR GRANDES RAMAS DE ACTIVIDAD ECONÓMICA

Respecto al trimestre inmediatamente anterior, los mayores incrementos se presentaron las siguientes actividades: comercio, reparación, restaurantes y hoteles en 1,9% y actividades de servicios sociales, comunales y personales en 1,7%. Por su parte, la rama con mayor caída fue construcción en 3,8%.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Esta situación posiblemente se presenta porque la juventud tiene más barreras para ingresar al mercado laboral, ahondando los problemas sociales de ellos, lo que amerita acciones para desarrollar programas específicos con este sector de la población ya que la tasa de informalidad entre los jóvenes con sueldo llega al 45.4%, según los informes de la OIT.

El desempleo juvenil es un problema que también se presenta en Cali que tiene casi dos millones y medio de habitantes, lo cual incide en los problemas que se presentan en los barrios y que son muy sentidos por sus pobladores por lo que se ameritan acciones más dinámicas de los Gobiernos con políticas que estimulen la generación de trabajo.

Según informes de la Red de ciudades Como Vamos provenientes de encuestas sistemáticas en 11 ciudades de Colombia, se reveló que la tasa de cobertura en educación es apenas del 59% en Cali, similar a Medellín, que la informalidad laboral en Cali es de 49,6% mientras en Bogotá ha bajado al 43,9%, que el desempleo continúa en el 14,3% mientras en Bogotá llega al 9%, que solo el 34,3% se sienten seguros en esta ciudad mientras el 20,9% lo sienten en Bogotá y la población en situación de pobreza es del 21,9% siendo notoria en los territorios TIO y una de las más altas de Colombia según ese mismo informe.

Estas realidades de Cali se visibilizaron a partir del año 2012 con el Plan de Desarrollo, periodo 2012-2015 por lo que se planteó una respuesta integral y diferenciada a las necesidades y aspiraciones particulares de todos los caleños, buscando una sociedad más justa, integrada y próspera por lo que se establecieron finalmente seis líneas estratégicas.

Ha resultado entonces claro que existen situaciones identificadas como causales de marginación y exclusión social que afectan a jóvenes, mujeres cabeza de hogar, adultos mayores, grupos étnicos, víctimas de conflictos, que limitan su acceso a oportunidades empresariales formales y les den oportunidades de generar mejores ingresos y superar su difícil situación.

Según dicho plan de desarrollo, en Santiago de Cali, los territorios más afectados por la situación antes descrita son: los de las comunas 1, 18 y 20 en la zona de ladera; los de las comunas 3, 6 y 7 y los barrios de las comunas 13, 14, 15, 16 y 21 en el oriente de la ciudad.

Entre los principales desafíos planteados por la administración de Santiago de Cali en el periodo 2012 a 2015 han estado: ampliar y dar capacitación para que las personas puedan trabajar, afianzar y reactivar su aparato económico más cuando el motor chino ha mermado su protagonismo y ello abre oportunidades a los industriales de la ciudad y reforzar su capacidad de consolidación y creación de nuevas oportunidades de trabajo

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

promoviendo el emprendimiento y las actividades empresariales que las hagan sostenibles, especialmente en sus comunas más necesitadas donde casi el 100% son micro y pequeñas empresas.

Santiago de Cali después de los juegos panamericanos basó su desarrollo en el apoyo a industrias medianas y grandes venidas del exterior y a consolidar el crecimiento de empresas caleñas en diversas etapas de su desarrollo y especialmente al apoyo de Mipymes lo que le dio un resultado positivo hasta que después de los años 90 con el crecimiento de China llegó el auge de las materias primas en el mundo y con ello se afectó el concepto tradicional de crecimiento particularmente hacia adentro, que promovía más al consumo interno que al sector exportador. Con esa situación fomentada en Colombia de proveer de materias primas a los Países desarrollados de América, Europa y Asia, (especialmente a China) y con la llegada de dólares que revaluaron en un 50% el peso colombiano, el sector empresarial de la ciudad perdió participación en el mercado y en la generación de trabajo y con ello las opciones para los habitantes de las comunas se volvieron de fomento comercial y de ampliar el llamado "rebusque informal", afectando el trabajo generado por empresas industriales y de servicios.

Según estadísticas del Dane, el producto interno bruto (PIB) del Valle del Cauca dentro del cual Cali representa más del 50% era de \$53,1 billones en 2010 o un 9,7% del total nacional, pasando a \$58,6 billones en 2011 y crecimientos del 3,8% en 2012 y del 4,5% en 2013, esperándose que en 2014 haya crecido por encima del promedio nacional gracias a los cambios ocurridos en el último trimestre del año en que la crisis de los precios internacionales del petróleo y el aumento en la devaluación del peso han llevado a que las decisiones se enfoquen a diferentes niveles en fomentar y consumir más los productos nacionales por encima de los extranjeros.

En el Valle del Cauca el sector servicios representa un 61% del PIB y en Santiago de Cali sube al 77%.

La estructura empresarial de Cali muestra en los últimos censos que se han realizado que las micro, pequeñas y medianas empresas representan alrededor del 99% del total de empresas en funcionamiento. Esto ha sido corroborado en el último censo poblacional realizado en el 2005 en que se indicó que del total aproximado de 51.500 empresas que se censaron, el 94,3% eran microempresas, el 4,6% correspondían a pequeñas empresas y el 1,1% eran grandes. Dicha estructura se comporta de manera similar en 2014 y se espera que en el próximo censo poblacional que se haga tenga la misma distribución correspondiente al tejido empresarial de la ciudad.

Es por tanto fundamental dirigir al sector de las Mipymes políticas públicas de decidido apoyo, especialmente como medidas que permitan amainar los efectos negativos que se presentan en el País y en la ciudad con la caída de los precios de materias primas lo que ha ocasionado un reducción de las exportaciones de Colombia y del ingreso de

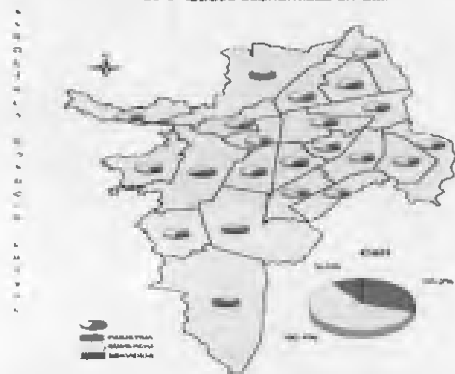
GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

divisas, llevando esto atada la fuerte devaluación del peso frente al dólar y a afectar el empleo.

Todo lo anterior ha ocasionado que Santiago de Cali siga con una tasa de desempleo del 14,3% en el trimestre móvil con el agravante que el 49,6% son informales especialmente jóvenes y mujeres cabeza de hogar, desempleo muy superior a Medellín con el 11,2% y a Bogotá donde es solo del 9%, lo que reafirma la necesidad de realizar proyectos con especial énfasis en las comunas descritas anteriormente.

Para lograrlo se pueden aprovechar zonas con amplio espíritu empresarial, promover el impulso de alianzas y redes de cooperación que fortalezcan el empresariado, capacitar gerencialmente a emprendedores y dueñas de Mipymes y propiciar consultorías aplicadas a las realidades de estos sectores, promoviendo el uso de tecnologías de la información y las comunicaciones que faciliten el conocimiento, el mercadeo y las ventas de tales unidades económicas, con el decidido apoyo del sector público en una clara alianza en la que cada uno ponga el potencial de aquello en lo cual tiene sus propias ventajas y los mayores conocimientos y capacidades.

Mapa 1-4. Distribución por sectores económicos de las unidades económicas en Cali



Fuente: DANE. Censo Económico de 2005

#### INFORMACION POBLACIONAL DE CALI PARA EL PROYECTO:

De acuerdo con el documento "Cali en cifras" del 2011 elaborado por el DAP para la administración de Rodrigo Guerrero, la ciudad tendrá en 2015 un total de 2.369.829 personas según sus proyecciones basadas en el DANE 2005.

De esta población, 2.333.213 personas habitarán las comunas (1.115.019 hombres y 1.218.194 mujeres).

Colombia llega a 48.202.617 habitantes y el Valle del Cauca a 4.613.377.



GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADOQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

Las 11 comunas de Cali donde se iniciará el proyecto tienen una población total de 1.325.999 personas o el 56.8% del total que las habitan

La población de los TRES GRUPOS por comunas es:

COMUNAS 1, 18 Y 20 TIENE 289.216 PERSONAS ASÍ:

Comuna 1: 88.432  
Comuna 18: 131.453  
Comuna 20: 69.331  
TOTAL: 289.216

Comuna 3: 46.400  
Comuna 6: 189.837  
Comuna 7: 71.334  
TOTAL : 307.571

Comuna 13: 177.641  
Comuna 14: 172.696  
Comuna 15: 159.369  
Comuna 16: 107.170  
Comuna 21: 112.336  
TOTAL : 729.212

En Santiago de Cali 2011, de una población económicamente activa de 1.233.000 personas, había una población ocupada de 1.035.000 y desocupada de 188.000 con una tasa de desempleo del 15.4% habiendo fluctuado entre el 11.3% en 2005 y el 15.4% de 2.011.

Se tenían cerca de 600.000 viviendas en 2012 de las cuales 587.520 estaban en todas sus comunas.

#### CONDICIONES TÉCNICAS

#### OBJETIVOS ESPECÍFICOS DEL PROYECTO

1. Realizar un proceso de difusión convocatoria y selección de beneficiarios en las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.
2. Levantar la línea base de los microempresarios a través de la caracterización social y económica de Territorios TIOS focales, ubicados en el Municipio Santiago de Cali.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

3. Definir y gestionar los programas, sus indicadores y los contenidos por temáticas, capacitando en el uso de herramientas tecnológicas y medios audiovisuales.
4. Brindar Capacitación empresarial consistente en: Planes de Negocio, nivelación matemática, principios de contabilidad, Costos, mercadeo y ventas, formalización empresarial, proyectos y gestión crediticia, gestión administrativa y de negocios, responsabilidad social desde la familia.
5. Brindar Soluciones tecnológicas para impulsar los productos y servicios de los microempresarios de las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.
6. Asesorar y acompañar el desarrollo de los microempresarios de los Territorios TIO del Municipio Santiago de Cali.

#### METAS

##### Metas objetivo específico Nro. 1

16 pendones dimensiones 80cm x 120cm" con araña micro empresarios Comunas TIO Municipio Santiago de Cali.

120 perifoneos (15 por cada Comuna TIO) con el fin de promocionar el proyecto.

16000 flyers (volantes) volante convocatoria proyecto TIOS 13.5X21.6 4X0 Tintas Bond 75 gramos.

1400 Formatos de Registros de Inscripción 21.5 x33 4 tintas Bond 75 gramos.

##### Metas objetivo específico Nro. 2.

- UN (1) Documento Línea base recopilando la caracterización socio económica de emprendedores en primera fase y microempresas de las comunas TIOS focalizadas inicialmente.
- 200 formatos con información sobre las características de los microempresarios y emprendedores con su respectiva sistematización y su análisis.
- Dos equipos portátiles.

##### Metas Objetivo específico Nro. 3.

2000 cartillas por ocho (8) temáticas 21.5 x 27.5 caratula Plastificada cocida al cabellete o propalcote 80 gramos, en las páginas propalcote 75 Gramos 1 tinta en trama.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

6 equipos de Cómputo.

200 Personas capacitadas en el manejo de herramientas tecnológicas (Excel, Word, internet, redes sociales).

200 certificados

1000 refrigerios

Metas Objetivo específico Nro. 4.

40 personas capacitadas en ideas de negocios.

200 personas capacitadas en nivelación matemática.

200 personas capacitadas en principios de contabilidad.

200 personas capacitadas en costos

200 personas capacitadas en Mercadeo y ventas.

200 personas capacitadas en formalización empresarial, proyectos y gestión crediticia.

200 personas capacitadas en gestión administrativa y de negocios.

200 personas capacitadas en responsabilidad Social de Familia

200 personas capacitadas en medios audiovisuales y montaje de página web.

6100 refrigerios para el desarrollo de las capacitaciones.

1450 certificados de las capacitaciones

Meta objetivo específico 5:

200 páginas web o medios interactivos desarrollados e implementados para los 200 microempresarios y emprendedores de las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.

Meta objetivo específico 6:

200 microempresarios y emprendedores recibiendo asesoría en: Contabilidad, Costos, mercadeo y ventas, gestión administrativa, planes de negocio, nivelación, herramientas tecnológicas, pagina web, formalización empresarial y proyectos.

Gestión y acompañamiento permanente para 200 microempresarios y emprendedores en la aplicación de las herramientas brindadas en el proceso, promoción y creación de redes empresariales.

## ACTIVIDADES OBJETIVOS ESPECIFICOS

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

#### Actividades objetivo Específico Nro. 1:

Realizar un proceso de difusión convocatoria y selección de beneficiarios en las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.

- Conceptualización de campaña de comunicación y divulgación.
- Diseñar las piezas de divulgación: Logo, papelería básica, texto del perifoneo y pendón y la plantilla digital de la información del proyectos de microempresarios de las comunas TIOS.
- 16 Pendones "80cm x 120cm" con araña. y un Porta pendón retráctil de 5 m x 140 con la imagen institucional del proyecto.
- 16000 volantes convocatoria proyecto TIOS 13.5X21.6 4X0 Tintas Bond 75 gramos,
- 1400 Formatos de Registros de Inscripción 21.5 x33 4 tintas Bond 75 gramos.
- Poner en conocimiento de las comunas TIOS todo el material gráfico y los perifoneos en los territorios TIOS.
- Disponer de equipo logístico para la distribución de material para difusión del proyecto y la inscripción y selección de los interesados.

#### Actividades Objetivo Específico Nro. 2

Levantar de la línea base de los microempresarios y emprendedores a través de la caracterización social y económica de los Territorios Tios focalizados, del Municipio Santiago de Cali.

- Levantar la línea Base de los microempresarios: de acuerdo con la información encontrada en las diferentes entidades como la Cámara de Comercio y el Dane, y en el sitio se determinan los focos objetivos de las comunas para convocar empresarios y futuros empresarios de las comunas TIOS donde se focalice.
- Realizar la caracterización Social y económica de los 200 microempresarios y emprendedores de las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

- Disponer de personal logístico para la recolección de la formación para el levantamiento de la línea base y el proceso de caracterización social y económica de los empresarios debidamente sistematizada y analizada.
- Disponer de dos (2) equipos portátiles para la recopilación de la información bajo las siguientes especificaciones técnicas:

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

<b>ESPECIFICACIONES MINIMAS</b>
<b>Ultrabook</b>
<b>Procesador</b>
INTEL
Intel Core i5- 1.6 Ghz Cuarta Generación. ó Superior
<b>Memoria RAM</b>
6 GB 1600 MHz DDR3 ó Superior
<b>Disco Duro</b>
256 GB SSD (o híbrido). ó Superior
<b>Tarjeta de RED</b>
802.11 a/g/n.
<b>Dispositivo Optico</b>
NO
<b>Pantalla</b>
min/máx 13,3"/14" HD+, anti reflejos, touchscreen (opcional),
<b>Puertos</b>
2 USB (2.0) y 1 USB (3.0), 1 Mini DP o HDMI o miniHDMI (En cualquier caso incluir adaptador a VGA), Puerto de Red 1 Gigabit, Lector de tarjetas múltiple (opcional). Teclado retro iluminado.
<b>Garantía</b>
3-3-3 (3 años en partes, en mano de obra y en sitio o a domicilio).
<b>Accesorios</b>
maletín en nylon y funda de protección
<b>Teclado</b>
en español
<b>Sistema Operativo</b>
Windows 8 Pro 64-bit en español Licenciado
<b>Sonido</b>
Integrado
<b>Software de ofimática</b>
Microsoft Office 2013 Standar OEM (Word, Excel, Power Point, Outlook), ó Licenciado gov.
<b>Baterías</b>
6 Celdas

Actividades Objetivo Específico Nro. 3

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

- Recolección de material existente estudio, revisión, reprocesamiento y Adecuación de material (Cartillas ) con el contenido de las 8 temáticas del proyecto para lo cual el operador deberá diseñar y diagramar y reproducir :  
2000 cartillas por ocho (8) temáticas 21.5x27.5 caratula laminada ó propalcote 80 gramos , en las páginas propalcote 75 Gramos 1 tinta en trama.
- Disponer y publicar el material pedagógico correspondiente a la cartilla diseñada via web en la Pagina Corporativa del Municipio Santiago de Cali.
- Disponer de 280 memorias con los temas digitales correspondientes al material pedagógico del proyecto en sus 8 temáticas.
- Disponer de seis (6) equipos de Cómputo Portátiles Corporativos con las siguientes especificaciones técnicas:

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

ESPECIFICACIONES MINIMAS
<b>Ultrabook</b>
Procesador
INTEL
Intel Core i5- 1.6 Ghz Cuarta Generación. ó Superior
<b>Memoria RAM</b>
6 GB 1600 MHz DDR3 ó Superior
<b>Disco Duro</b>
256 GB SSD (o híbrido). ó Superior
Tarjeta de RED
802.11 a/g/n.
Dispositivo Optico
NO
<b>Pantalla</b>
min/m áx 13,3"/14" HD+, anti reflejos, touchscreen (opcional),
<b>Puertos</b>
2 USB (2.0) y 1 USB (3.0), 1 Mini DP o HDMI o miniHDMI (En cualquier caso incluir adaptador a VGA), Puerto de Red 1 Gigabit; Lector de tarjetas múltiple (opcional). Teclado retro iluminado.
<b>Garantía</b>
3-3-3 (3 años en partes, en mano de obra y en sitio o a domicilio).
<b>Accesorios</b>
maletín en nylon y funda de protección
<b>Teclado</b>
en español
<b>Sistema Operativo</b>
Windows 8 Pro 64-bit en español Licenciado
<b>Sonido</b>
Integrado
<b>Software de oficina</b>
Microsoft Office 2013 Standar OEM (Word, Excel, Power Point, Outlook), ó Licenciado gov.
<b>Baterías</b>
6 Celdas



GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

- Realizar una capacitación en uso de herramientas tecnológicas 20 horas por 10 grupos de 20 personas cada uno para un total de 200 personas capacitadas en:

Word, Excel, Internet y Redes Sociales.

- Suministrar 1000 refrigerios en las 4 jornadas de formación que incluyen una bebida y una harina que incluya proteína
- Disponer de salones con equipos de cómputo para cada jornada de Capacitación.
- Suministrar 200 kits de libreta de apuntes, lapicero, borrador y lápiz para el desarrollo de la Capacitación.
- Suministrar 200 certificados de culminación y asistencia al 100% de curso.

#### Actividades Objetivo Específico Nro. 4

Brindar Capacitación empresarial consistente en: Planes de Negocio, nivelación matemática, principios de contabilidad, Costos, mercadeo y ventas, formalización empresarial, proyectos y gestión crediticia, gestión administrativa y de negocios, responsabilidad social desde la familia.

Realizar una capacitación en planes de negocio para jóvenes y madres cabeza de hogar con ideas de negocio con una intensidad de 20 horas a un grupo de 40 personas 10 jornadas de 2 horas ( 1 Grupo de 20 personas en cada fase del proyecto):

- Disponer de salones para el desarrollo de la capacitación.
- Suministrar 400 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.
- Suministrar 40 kits consistentes en una libreta de apuntes, lapicero, lápiz y borrador.
- Suministrar 40 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso.

Realizar una capacitación en Nivelación matemática con una intensidad de 8 horas divididos Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 80 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.
  - Suministrar 800 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.
  - Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso.
- Realizar una capacitación en Contabilidad con una intensidad de 10 horas dividido en Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 100 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).
- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.
  - Suministrar 1000 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.
  - Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso.
- Realizar una capacitación en costos con una intensidad de 10 horas dividido en Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 100 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).
- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.
  - Suministrar 1000 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.
  - Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso
- Realizar una capacitación en Mercadeo y Ventas en el Uso de las TICS con una intensidad de 10 horas Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 100 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).
- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.
  - Suministrar 1000 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.
  - Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso.
- Realizar una capacitación en Formalización Empresarial, Proyectos y Gestión crediticia con una intensidad de 10 horas Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 100 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).
- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

- Suministrar 1000 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.

- Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso.

Realizar una capacitación en Gestión Administrativa y de Negocios con una intensidad de 4 horas Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 40 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).

- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.

- Suministrar 200 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.

- Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso

Realizar una capacitación de responsabilidad Social desde la Familia con una intensidad de 2 horas por jornada dividido en Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 20 horas (5 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).

- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.

- Suministrar 200 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.

- Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso

Realizar una capacitación en Medios Audiovisuales, Montaje de páginas web, con una intensidad de 6 horas por jornada dividido en Diez (10) grupos de 20 personas para un total de 60 horas (4 Grupos de 20 personas en cada fase del proyecto).

- Disponer de salones con equipos de cómputo para el desarrollo de la capacitación.

- Suministrar 400 refrigerios consistentes en una bebida refrescante y harina que incluya proteína.

- Suministrar 200 certificados de asistencia y culminación al 100% del curso

#### Actividades Objetivo Específico Nro. 6

Brindar Soluciones tecnológicas para impulsar los productos y servicios de los microempresarios de las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.

- Disponer de una persona que permita implementar paginas WEB.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

- 200 páginas web desarrolladas o medios interactivos implementados para los 200 microempresarios y emprendedores de las Comunas TIO del Municipio de Santiago de Cali.
- Realizar el acompañamiento en el proceso de formación para el montaje de las web (Asesorías TICS y montajes Página web)

#### Actividades Objetivo Específico Nro. 6

Asesorar y acompañar el desarrollo de los microempresarios de los Territorios TIO del Municipio Santiago de Cali.

- Realizar 24 horas de asesoría individuales a los 200 microempresarios y emprendedores en los sitios de trabajo referentes a las temáticas anteriormente mencionadas como son: Contabilidad, costos, Mercadeo y Ventas, Gestión Administrativa, Planes de Negocio y Formalización empresarial y proyectos.
- Llevar los 200 registros de las asesorías realizadas con sus respectivos análisis.

Gestión, seguimiento, control, asesoría y apoyo permanente para la ejecución de los procesos del proyecto

- Realizar gestiones y acompañamientos permanentes durante cinco meses para la aplicación de las herramientas brindadas en el proceso, promoción y creación de Redes Empresariales (Herramientas para mejorar la capacidad de negociación de los empresarios en compra y venta de sus productos y servicios.
- Disponer de un profesional que realice el levantamiento de la documentación inherente al proyecto como son registros fotográficos, registros de asistencia, material pedagógico, registros de existencia de páginas web, aplicación de formatos de satisfacción del usuario, informes parciales técnicos y financieros y custodia y entrega de equipos tecnológicos de propiedad del Municipio e informe final físico y en medio magnético.
- Anexar archivo del material publicitario y de divulgación así como el material pedagógico en físico.
- Disponer una persona de apoyo logístico para que acompañe el proceso de divulgación, capacitación y acompañamiento en los territorios TIO del Municipio de Santiago de Cali.
- Disponer transporte durante 4 meses para el desplazamiento en las Zonas TIO donde se desarrollará el Proyecto.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN

**Cuadro 1. Empresas matriculadas y renovadas en el Valle del Cauca I Trim 2013 / 2014**

**CONTRIBUCIÓN DE TEJIDO VALLE DEL CAUCA – COMERCIO DE CALI**

Las pequeñas y Pymes, constituyen determinante en la cadenas productivas y empleo. Por su mayor flexibilidad para del mercado y innovadores.

Tamaño	2013	2014	Variación (%)
Micro	37.235	52.539	41.1
Pequeña	3.585	4.186	16.7
Mediana	1.172	1.260	7.5
Grande	484	507	4.7
<b>Total</b>	<b>42.476</b>	<b>58.492</b>	<b>37.7</b>

Fuente: ASOCAMARAS, cálculos Cámara de Comercio de Cali

**LAS PYMES AL EMPRESARIAL DEL CAMARA DE**

medianas empresas, un eslabón conformación de en la generación de tamaño, poseen enfrentar los cambios emprender proyectos

Al primer trimestre de 2014, las Pymes matriculadas y renovadas del Valle del Cauca crecieron 14,5% respecto al mismo periodo de 2013. Representan el 9,3% del tejido empresarial y el 13,3% de las exportaciones del Departamento.

**LAS PYME EN EL TEJIDO EMPRESARIAL DEL VALLE DEL CAUCA**

Las pequeñas y medianas empresas (Pymes<sup>1</sup>), cumplen un papel relevante en la economía, toda vez que, al producir bienes y servicios y al demandar insumos y materias primas, constituyen un eslabón determinante en la formación de cadenas productivas y en la generación de empleo.

Según cifras del Registro Mercantil, el Valle del cauca cuenta con 5.446 Pymes matriculadas y renovadas al primer trimestre de 2014, lo que representa el 9,3% del total del tejido empresarial del Departamento que asciende a 58.492.

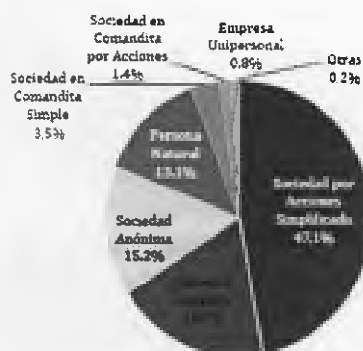
1 Según Ley Mipymes (2012) El tamaño de las empresas según valor de sus activos son: Micro: hasta 500 SMLV; Pequeña: de 501 hasta 5.000 SMLV; Mediana: de 5.001 hasta 30.000 SMLV; Grande: más de 30.000 SMLV

Respecto al primer trimestre de 2013, el número de Pymes en el Valle del Cauca se incrementó en 14,5% en igual periodo de 2014. Las microempresas crecieron 41,1% y las grandes firmas 4,7% (ver cuadro 1).

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02 18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

En cuanto al tipo de ente jurídico, la Sociedad por Acciones Simplificada, SAS, y la Sociedad Limitada son las que predominan en las Pymes al representar en conjunto, el 65,8% del total de firmas (ver gráfico).

**Gráfico 1. Participación (%) en las Pymes del Valle del Cauca según tipo de organización. I Trim. 2014.**



El Valle del Cauca es un departamento de ciudades intermedias en el que la actividad productiva se irriga a lo largo y ancho de su territorio.

El Valle del Cauca es un departamento de ciudades intermedias en el que la actividad productiva se irriga a lo largo y ancho de su territorio.

Fuente: ASOCÁMARAS, cálculos Cámara de Comercio de Cali

Si bien Cali tiene 37.191 empresas matriculadas y renovadas de todos los tamaños, que equivalen al 63,6% del total de firmas del Departamento, otras ciudades de menor dimensión también asientan compañías de distintos tamaños. Buga, Palmira y Tuluá cuentan respectivamente con el 13,0%, 7,9% y 7,7% de las empresas inscritas en el Valle del Cauca.

Buenaventura, por su parte, cuenta con 4.076 firmas de todos los tamaños y representan el 6,9% de las empresas en el Departamento.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

En cuanto a las Pymes, estas si están altamente concentradas en Cali: al 31 de marzo de 2014 tenía 4.358 firmas que equivalen al 80,0% del total de Pymes en el Departamento.

Las economías de aglomeración de una ciudad capital como Cali, sumado a los encadenamientos y servicios de tercerización que prestan las Pymes a la gran empresa, explican en gran medida esta proporción (ver cuadro 2).

**Cuadro 2. Empresas matriculadas y renovadas del Valle del Cauca por tamaño. I trim. 2014**

Cámara de Comercio	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
Cali	32.421	3.320	1.038	412	37.191
Buga	7.296	232	68	18	7.614
Palмира	4.235	279	92	51	4.657
Tuluá	4.345	157	33	13	4.548
B/tura	3.838	196	29	13	4.076
Sevilla	404	2			406
<b>Total</b>	<b>52.539</b>	<b>4.186</b>	<b>1.260</b>	<b>507</b>	<b>58.492</b>

La diversidad del Departamento se examina por comercio e representativas del total de

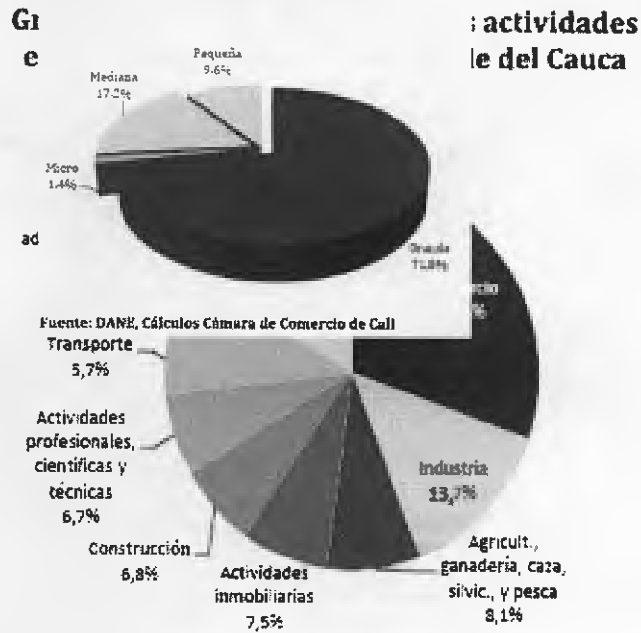
Valle del Cauca. Asimismo, sobresalen la actividad agrícola y pecuaria, los servicios inmobiliarios y la construcción (ver gráfico 2).

productiva del se refleja en la su tejido empresarial. Al actividad económica, industria son las más al participar con el 44,1% Pymes inscritas en el

Fuente: ASO-MARAS, Cálculos Cámara de Comercio de Cali

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Gráfico 3. Valor agregado de la Industria del Valle del Cauca por tamaño de empresa 2011  
Participación (%)



Fuente: ASOCÁMARAS, Cálculos Cámara de Comercio de Cali

## LA IMPORTANCIA DE LAS PYMES EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA

La industria manufacturera juega un papel destacado en la economía en la medida que es un sector altamente transable que incorpora tecnología, promueve encadenamientos productivos y genera empleo de calidad.

Asimismo, las Pymes del sector industrial, por su tamaño, poseen mayor flexibilidad para adaptarse a los cambios del mercado y emprender proyectos innovadores.

Según las últimas cifras disponibles de la Encuesta Anual Manufacturera del DANE, las Pymes del Valle del Cauca generaron el 26,8% del valor agregado del total de la industria en 2011 (ver gráfico 3).



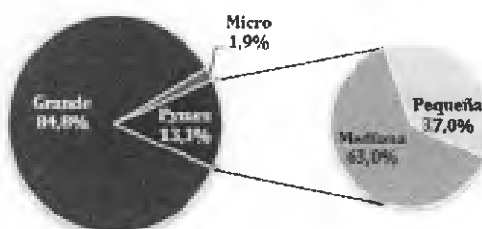
GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

En cuanto al empleo, las grandes empresas aportan el 55,3% de los puestos manufactureros en el Departamento. Sin embargo, el aporte de las Pymes también es relevante al generar el 43,1% de los puestos de trabajo de la actividad industrial. Las micro empresas, si bien son las de mayor cantidad en número solo generan el 1,6% del empleo total.

#### INTERNACIONALIZACION DE LAS PYMES

En 2013, las ventas externas de las Pymes del Valle del Cauca ascendieron a USD 250 millones, cifra inferior a los USD 348 millones de 2012<sup>2</sup>. Del valor exportado por el total de las empresas del Departamento el 13,3% correspondió a las Pymes (ver gráfico 4).

Gráfico 4. Participación (%) de las Exportaciones del Valle del Cauca por tamaño de empresa - 2013



<sup>2</sup> Las exportaciones totales del Valle del Cauca se redujeron 7,3% en 2013, pasando de USD 2.280 millones en 2012 a USD 2.112 millones en 2013.

Si bien la Pyme incursiona en los mercados internacionales, aún su

altamente concentrada en el mercado de los EE.UU. En 2013 representaron el 59,8% de las exportaciones de las Pymes del departamento (ver gráfico 5).

Fuente: DANE - Cálculos Cámara de Comercio de Cali

Cauca se redujeron 7,3% en 2013, pasando de millones en 2013.

vallecaucana ha logrado mercados

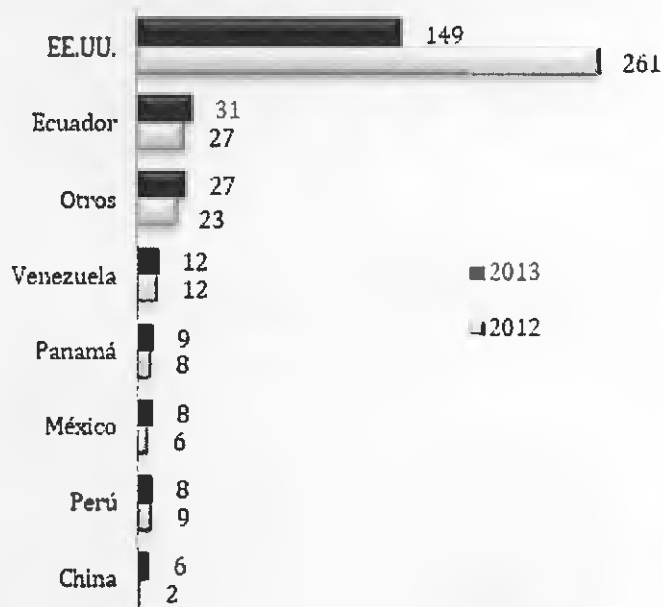
canasta exportable está

GESTIÓN JURÍDICA ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Esta situación las hace muy vulnerables al ciclo económico que pueda tener el mercado americano.

En este sentido, las Pymes tienen como principal reto en su proceso de internacionalización, diversificar sus actuales destinos de exportación. Para el efecto, deben potenciar su ubicación geoestratégica, cerca al puerto de Buenaventura, para aprovechar las oportunidades que ofrecen los crecientes mercados de la Alianza del Pacífico para sus productos.

**Gráfico 5. Exportaciones de las Pymes del Valle del Cauca por destinos USD Millones - 2013**



Contrario a lo que acontece con los destinos de exportación, los productos de exportación más diversificados están más

Fuente: DANE - Cálculos Cámara de Comercio de Cali

que acontece de exportación, exportación diversificados, diversas,

Manufacturas confecciones, químicos y caucho y productos alimenticios son los principales productos de exportación de las Pymes del Valle del Cauca (ver gráfico 6).

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

**Gráfico 6. Exportaciones de las Pymes del Valle del Cauca según productos USD Millones - 2013/2012**



GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## Estadísticas del tejido empresarial del Valle del Cauca

Pymes matriculadas y renovadas por sector en el Valle del Cauca. I trimestre de 2013/2014

Sector	2013	2014	Var(%)
Comercio	1.478	1.653	11,8
Industria	666	744	11,7
Agricult., ganadería, caza, silvic., y pesca	381	442	16,0
Actividades inmobiliarias	357	409	14,6
Construcción	316	373	18,0
Actividades profesionales, científicas y técnicas	309	367	18,8
Transporte y almacenamiento	271	313	15,5
Servicios administrativos y de apoyo	244	260	6,6
Actividades financieras y de seguros	183	217	18,6
Activ., de atención de la salud humana y asist., social	159	192	20,8
Alojamiento y servicios de comida	129	162	25,6
Información y comunicaciones	105	116	10,5
Educación	38	45	18,4
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación	29	38	31,0
Otras actividades de servicios	26	36	38,5
Distribución de agua; y activ. de saneamiento ambiental	31	35	12,9
Explotación de minas y canteras	17	20	17,6
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado	14	19	35,7
Administración pública y defensa	4	5	25,0
<b>Total general</b>	<b>4.757</b>	<b>5.446</b>	<b>14,5</b>

Fuente: ASOCÁMARAS, Cálculos Cámara de Comercio de Cali

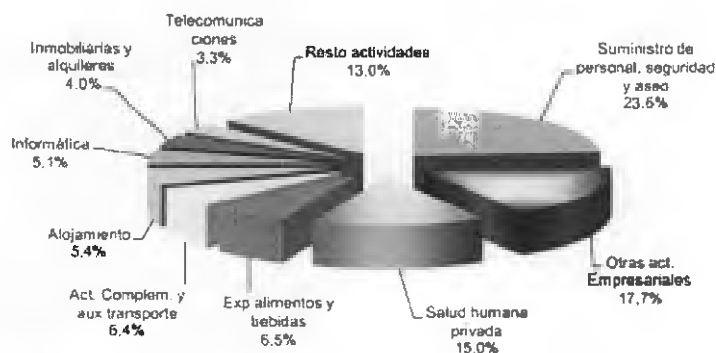
Comprende información de las Cámaras de Comercio de: Buenaventura, Buga, Cali, Palmira, Sevilla y Tuluá

Pymes matriculadas y renovadas por ente jurídico en el Valle del Cauca. I trimestre de 2014

Ente jurídico	TOTAL
Sociedad por Acciones Simplificada	2.565
Sociedad Limitada	1.018
Sociedad Anónima	830
Persona Natural	712
Sociedad en Comandita Simple	189
Sociedad en Comandita por Acciones	78
Empresa Unipersonal	43
Empresa Asociativa de Trabajo	5
Sociedades Extranjeras	5
Sociedad Agrícola de Transformación	1
<b>Total general</b>	<b>5.446</b>

Distribución del número de empresas investigadas  
Según actividad de servicios  
Total nacional

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN



FUENTE: DANE - Encuesta Anual de Servicios

Esta investigación realizada por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística presenta algunos datos representativos del sector, entre ellos se muestran que los ingresos operacionales y la producción bruta de las empresas dedicadas a la prestación de " otros servicios a las empresas ", fueron de \$ 12.723,1 miles de millones y \$ 12.449.7 millones de millones, respectivamente. La diferencia entre estos dos valores la constituye el costo de mercancía vendida.

El subsector de otros servicios a las empresas, presentó un incremento del 7.3% en sus ingresos operacionales comparado con el año inmediatamente anterior. La Producción bruta aumentó en un porcentaje similar, en 6.7% y el personal ocupado decreció en un -8.0% como se muestra a continuación.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

### Cuadro No. 7

Variación anual de las principales variables en otros servicios a las empresas - Total nacional 2010 – 2012p

Variable - Variación %	(Valores a precios corrientes)		
	2010/2009	2011/2010	2012/2011
Ingresos operacionales	8,2	9,2	7,3
Producción bruta	10,2	8,9	6,7
Consumo intermedio	3,5	5,3	5,0
Valor agregado	15,5	11,5	7,9
Personal ocupado	7,0	8,6	-0,8
Personal remunerado	7,1	8,8	-0,6
Remuneraciones	10,8	17,8	9,0
Remuneración promedio por persona	3,5	8,3	9,7

Fuente: DANE Encuesta Anual de Servicios

### 1.1 FACTORES QUE INFLUYEN EN LOS PATRONES DE GASTO DE LAS ENTIDADES ESTATALES:

El Estado debe realizar una inversión social en el cuidado de los niños, ancianos, enfermos y discapacitados que normalmente son actividades que hacen las mujeres en sus hogares sin remuneración como parte de la vida familiar. El Estado debería formar parte de las políticas públicas, porque de esa manera, al invertir en los servicios del cuidado infantil, guarderías, albergues para ancianos, para los enfermos crónicos, lo que se está haciendo es liberar el tiempo a las mujeres para que ellas puedan acceder al mercado de trabajo e ir logrando la igualdad

### ASPECTOS LEGALES

Nivel nacional: Leyes

- Ley 1676 de 2013 "Por la cual se promueve el acceso al crédito y se dictan normas sobre garantías mobiliarias"
- Ley 1450 Artículo 43 de 2011, Publicada en el Diario Oficial No. 48.102 de 16 de junio de 2011, 'Por la cual se expide el Plan Nacional de Desarrollo, 2010-2014

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

- Ley 1429 de 2010 Ley de Formalización y Generación de Empleo
- LEY 905 de 2004, Modifica a la Ley 590 de 2000, publicada en el Diario Oficial No. 45.628, de 2 de agosto de 2004, 'se modifica la sobre promoción del desarrollo de la micro, pequeña y mediana empresa colombiana y se dictan otras disposiciones.
- LEY 590 DE 2000 de (julio 10), Expedida por el Congreso de la República, "Por la cual se dictan disposiciones para promover el desarrollo de las micro, pequeñas y medianas empresa".
- LEY 67 DE 1979, "Por la cual se dictan las normas generales a las que deberá sujetarse el Presidente de la República para fomentar las exportaciones a través de las sociedades de comercialización internacional y se dictan otras disposiciones para el fomento del comercio exterior."

El Sistema Nacional de Mipymes, creado por el artículo 3o de la ley 905 de 2004, modificadorio del artículo 3o de la ley 590 de 2000, es una herramienta de apoyo a la micro, pequeña y mediana empresa y está conformado por:

1. Los Consejos regionales reglamentados mediante resolución 3205 de 2008 del Ministerio de Comercio Industria y Turismo.
2. El Consejo Superior de microempresa, reglamentados mediante el Acuerdo 001 de 2012 y el Acuerdo 002 de 2013 expedido, por el Presidente de dicho consejo.
3. El Consejo Superior de pequeña y mediana empresa, cuyos estatutos internos fueron modificados, a través del Acuerdo 001 de 2012 y Acuerdo 002 de 2013. expedido por su presidente.
4. Los Consejos Superiores de Microempresa y de Pyme, en cumplimiento de la norma Andina (Resolución 1487 de 2012 "*Reglamento de Funcionamiento del Observatorio Andino de la MIPYME (OBAPYME)*"), expidió el Acuerdo 01 de 2013 "*Por el cual el Consejo Superior de Microempresa y el Consejo Superior de Pequeña y Mediana Empresa asume las funciones del Comité Nacional Interinstitucional OBAPYME*"

Quiénes forman parte el Sistema Nacional de Apoyo a las Mipymes?

Este Sistema incluye además de los 3 Consejos de los que trata el artículo 3o de la Ley 905 de 2004, las entidades mencionadas de manera explícita o implícita en el artículo 7o de la Ley 905 de 2004. Ésta modificó el artículo 8o de la Ley 590 de 2000.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Para qué le sirve al empresario?

Brinda apoyo a los empresarios a través de los instrumentos financieros y no financieros de cada una de las entidades que forman parte del Sistema Nacional de Apoyo a través de sus respectivas páginas web.

Decreto número 489 del 14 de marzo de 2013 Por el cual se reglamenta el otorgamiento de Garantías, ofreciendo un descuento en el valor de las comisiones, dirigidas a empresas creadas por jóvenes menores de 28 años.

Resolución número 3205 de 2008 del 28 de Noviembre 2008 Por la cual se reglamentan las funciones de los Consejos regionales de las Mipymes y se fijan directrices para su organización y funcionamiento.

Nivel Local: Plan de Desarrollo

El municipio de Santiago de Cali, tanto en su área urbana como rural es un crisol de etnias, culturas y procedencias que ha dado como resultado una población con diferentes y contradictorias condiciones socioeconómicas a la cual se asocian diversos tipos de problemáticas y potencialidades, que reportan tanto avances como restricciones. El presente Plan de Desarrollo para Santiago de Cali, periodo 2012-2015, busca dar una respuesta integral y diferenciada a las necesidades y aspiraciones de todos los caleños, apalancándose en su gran diversidad que es su mayor activo, para buscar el fin último de la construcción conjunta de una sociedad más justa, integrada y próspera.

Para avanzar en la construcción de esta Cali soñada de todos y para todos, se plantean 6 grandes líneas estratégicas, entre las cuales se tiene la Línea 3. CaliDA: Prosperidad para todos Dentro del marco de las oportunidades y desafíos que plantea la economía global contemporánea, se concibe este eje estratégico dirigido a impulsar la transformación de la economía caleña para reforzar su capacidad de generación de empleo incluyente y de calidad, dinamizar la innovación y la productividad, y, en definitiva, acelerar la construcción de riqueza colectiva. Es fundamental encuadrar esta visión dentro de la perspectiva de la ciudad región y priorizar la tarea de fortalecer la alianza entre Gobierno, empresa privada, academia y sociedad civil para catalizar la generación de oportunidades y prosperidad para todos

La Secretaría de Desarrollo Territorial y Bienestar Social, de conformidad con lo dispuesto en los Artículos 152, 153, 154, 155, 156 del Decreto 0203 de 2001, es una dependencia integrante del sector social. (Ac. 01, Art. 266, Ac. 70/00, Art. 6).



GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Tiene como Misión principal proteger especialmente a aquellas personas que por su condición económica, física o mental se encuentren en circunstancias de debilidad manifiesta, así como la de la protección integral de la familia, y el apoyo especial a la mujer cabeza de familia, a las personas de la tercera edad, discapacitados, al adolescente, a los niños menores de edad y a los grupos étnicos y comunidades negras, a las cuales se les deba brindar especial protección. Promover, impulsar y facilitar la participación comunitaria en los términos de la Constitución y la Ley. Dirigir y coordinar la desconcentración administrativa y fiscal de la Administración en el nivel territorial. (Ac. 01/96, Art. 267). Y dentro del cumplimiento de las responsabilidades tenemos, Algunos numerales del art. 154 del Dec. 0203 de 2001:

44-Diseñar e implementar programas de capacitación permanente, a todos los sectores de la población urbana y rural del Municipio, en concertación con Universidades, Fundaciones y otras Entidades.

45-Diseñar y producir materiales educativos requeridos para el desarrollo integral del proyecto de formación de líderes.

47-Generar procesos de retroalimentación permanentes para el diseño y actualización de los programas de capacitación.

48-Desarrollar procesos de planeación participativa del Municipio, a partir de aplicaciones metodológicas específicas.

49-Diseñar e implementar metodologías de investigación sociales comunitarias.

50-Diseñar proyectos comunitarios a partir de las necesidades de la comunidad.

51-Inducir permanentemente a la comunidad para que sean agentes activos de su propio desarrollo.

52-Atender las necesidades que en materia de procesos comunitarios de organización, planeación, capacitación y desarrollo social que requieran los habitantes del área urbana y rural del Municipio. (Acuerdo 01/96, Art. 286)

## 1.6 DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Entre los principales desafíos que deben encarar Santiago de Cali y su Administración en el cuatrienio 2012-2015, está afianzar la reactivación de su economía y reforzar su capacidad de generación de empleo incluyente y de calidad como catalizadores del desarrollo integral y sostenible de sus habitantes y su territorio. El municipio sigue en buena medida aferrado a un modelo de crecimiento basado en industrias de relativo bajo valor agregado, enfocadas en el abastecimiento del mercado doméstico. Este modelo hizo crisis a partir de la apertura económica de principio de los noventa, pero Cali no ha logrado recomponer su aparato productivo para darle una orientación más acorde con las oportunidades y desafíos de la economía contemporánea. En el contexto actual, es fundamental concebir esta tarea desde la perspectiva de la ciudad-región, incorporando de manera particular a Buenaventura y la cuenca Pacífica del departamento del Valle, adhiriendo un enfoque diferencial que permita achicar las sensibles brechas en materia de capacidades, oportunidades e ingresos que aquejan a grupos vulnerables y marginados.

En el Plan de Desarrollo Municipal de Cali 2012-2015, en el Eje 1 Equidad para Todos se definen prioridades y se orienta la acción institucional para la disminución de las brechas sociales identificadas durante los ejercicios de diagnóstico. El eje está construido con base a los conceptos de Equidad, Desarrollo Humano y Oportunidades sociales.

Las condiciones de inequidad-exclusión están ligadas directamente a las graves diferencias en el acceso a derechos, recursos capacidades, oportunidades y/o libertades, de amplios grupos de población. En general, la exclusión se refiere a condiciones de vulnerabilidades, resultante de complejas e históricas circunstancias, que impiden el desarrollo humano y restringe el pleno ejercicio de la ciudadanía. La brecha en todos los indicadores socio-económicos y epidemiológicos, se expresan en territorios concretos con características de habitabilidad socio ambiental deficientes; son lugares, calles, barrios, conjuntos de barrios, en los que se puede verificar la exclusión y sus consecuencias. Son territorios habitados por jóvenes que subsisten en condiciones de hacinamiento, falta de espacio público y recreativo. Estas brechas se manifiestan en segmentos de la población que se pueden identificar socio-espacialmente.

La mayoría de la población en condiciones de pobreza, está ubicados en la ladera y el oriente del municipio de Santiago de Cali. Esto ha fracturado y segmentado socio-espacialmente la zona urbana, pues en comparación con las demás zonas de la ciudad, tanto en oriente como en ladera se registran las mayores tasas de pobreza que oscilan entre el 30 y 60% tanto para la zona oriental de la ciudad como para la zona de ladera, siendo especialmente crítica la pobreza en las comunas 13, 14, 15, 16 y 21 del oriente y las comunas 1, 18 y 20. De otro lado, la conjunción de pobreza, desigualdad

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

y exclusión es recurrente en estos territorios y genera tensión social, las violencias; son lugares en los que se concentran la mayoría de las acciones delictivas.

Por lo anterior, las acciones que ha adelantado la Administración Municipal a través de la Secretaria de Desarrollo Territorial y Bienestar Social para atender la necesidad de generación de ingresos y apalancamiento de procesos sociales tendientes a generar espacios, competencias y oportunidades de autosostenibilidad, entre otros.

- **CONVENIO FONDO NACIONAL DE GARANTÍAS – MICROCRÉDITOS**

Una de las variables a considerar para la intervención social de las poblaciones menos favorecidas en estos territorios de inclusión y de oportunidades es contemplar, de acuerdo al plan de desarrollo, las diferentes formas de intervención, una de esas es realizar Alianzas publico privadas para potenciar los recursos y ampliar la meta de intervención, siendo así, el Alcalde Municipal firma el El 30 de noviembre de 2012 se firma el CONVENIO INTERADMINISTRATIVO DE MANDATO CON TRANSFERENCIA DE RECURSOS Y SIN REPRESENTACIÓN DEL MANDANTE SUSCRITO ENTRE EL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI Y EL FONDO NACIONAL DE GARANTIAS S.A. en cumplimiento de la meta del Plan de Desarrollo 3302002002, "A 2015 se han constituido 4 alianzas de microcréditos; en cumplimiento de la premisa anterior, la Alcaldía de Santiago de Cali a través de la Secretaria de Desarrollo Territorial inscribe el proyecto 07044521.

- **Sobre la Estrategia de ejecución**

Los Territorios de Inclusión y Oportunidades –TIOs- son una estrategia prevista en el Plan de Desarrollo Municipal orientada a asegurar que la inversión social del municipio beneficie a poblaciones vulnerables que exhiben los indicadores más precarios, asentadas en aquellos espacios urbanos donde las condiciones de vida y habitabilidad son más deficientes. Los TIOs son una estrategia para focalizar la inversión y articular la oferta pública y privada en dichos territorios de manera tal que se evite la duplicación, descoordinación, dispersión y fragmentación en la aplicación de los recursos, de común ocurrencia cuando las dependencias actúan como parcelas aisladas. Con la focalización y sincronía de la oferta institucional se espera maximizar sus efectos sobre el bienestar y su impacto sobre los Objetivos de Desarrollo del Milenio. Los TIOs son además una estrategia para el desarrollo humano, el fortalecimiento del tejido social y del capital social, fundamentos para la vida civilizada en comunidad.

Comuna	BARRIOS (territorios priorizados)
1	Terrón Colorado

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

3	El Calvario
6	Petecuy I Etapa - Ciudadela Floralía
7	Alfonso López I etapa - Puerto Mallarino
13	El Poblado II - Los Comuneros II etapa – Charco Azul
14	Manuela Beltrán - Las Orquídeas - Puerta del Sol
15	Mojica - El Vallado
16	Antonio Nariño - Mariano Ramos
18	Sector Alto los Chorros - Alto Jordán
20	Siloé - Brisas de Mayo
21	Desepaz - Potrero Grande

- Articulación del trabajo en la Estrategia - TIO's

Se adelantaron jornadas de trabajo con las diferentes mesas conformadas para la ejecución de recursos y acciones tendientes a atender la población así:

- Programa 1: Desarrollo de la primera infancia
- Programa 2: Disminución de la pobreza y el hambre
- Programa 3 : Goce al parque
- Programa 4 : Jóvenes a lo bien
- Programa 5 : Hábitat amable
- Programa 6 : Comunidades con seguridad y convivencia

- Resultados alcanzados

A través del programa de garantía – “Alcaldía de Cali – Microempresa”, el Fondo Nacional de Garantías logró apoyar a 1.295 microempresarios domiciliados en la ciudad de Santiago de Cali, créditos por \$ 2.254 millones, garantizando 1.311 operaciones crédito.

Por participación en sectores comerciales, se apoyó a través de los recursos de microcrédito, según actividad, así: 50% fue para actividades relacionadas la

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

comercialización de productos al detal, 29% para apoyar actividades referidas industriales, 10% para servicios, 6% para turismo y 4% para transporte.

#### CONVENIO TRIPARTITA FUNDACION CORONA – CEDECUR - BANKOMUNALES

Los Bankomunales son pequeñas organizaciones asociativas especializadas en microfinanzas que se forman a partir de capitales aportados por los propios socios, con el fin de invertir y rotar capital.

La característica principal de estas organizaciones es que son totalmente autogestionarias, no solo porque el capital es aportado exclusivamente por los miembros del grupo, sino que toda la operación es manejada por ellos mismos.

#### Características de los socios de los Bankomunales

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

No	Nombre de Bankomunal	Características de socios
1	ASOMUCAF	Mujeres cabeza de hogar, vendedoras, artesanas.
2	ABEJITAS	Artesanas, productoras de alimentos y manualidades, diferentes comuna de Cali
3	UNIVERSO SOCIAL	Grupos de jóvenes Emprendedores y estudiantes, hacen parte del colectivo de jóvenes norte
4	PROGRESO VÍA AL MAR	Madres cabeza hogar, tenderos, servicio doméstico, ventas por catálogo, comuna 1
5	EL SEMILLERO	Madres cabeza de familia, oficios varios, talleristas y productoras de manualidades
6	FULGORES	Padres de familia de banda Músico marcial, comerciantes y empleados
7	UNIVERSAL	Son un grupo de empleadores y empleados de una fami empresa Operarios de elaboración de utensilios de cocina metálicos.
8	BANK SOCOM	Comedor comunitario, adultos mayores, trabajadores independientes, loteros, venta de comidas, zapateros
9	NUEVO PORVENIR	Empleados dependientes e independientes de la comuna 16
10	PROGRESO DEL FUTURO	Adultos mayores, pensionados y obreros al día de la comuna 15
11	CYTP	Comerciantes, empleados, trabajadores independientes y mujeres cabeza de familia, padres y scaut de la comuna 16
11	BANKORED	Docentes por horas del SENA
12	BELLAVISTA	Amas de casa, pensionados, grupo articulado a la iglesia
14	SOMOS TODOS	Tenderos, obreros y empleadas domésticas.
15	BANKRECER	Trabajadores independientes por horas
16	LA FAMILIA	Madres cabeza de familia, taxistas, oficios varios y comerciantes, pertenecientes a una misma familia en el asentamiento de Belisario betancourt
17	MALAW BANK	Artistas independientes, especialmente músicos
18	MULTIPLICANDO SUEÑOS	Apoyo a mujeres en servicio domestico
19	LILA MUJER	Oficios varios. Tienda, servicios domésticos, mujeres portadoras de VIH
20	UNION PRODUCTIVA	Trabajadores independientes y líderes de la comunidad.

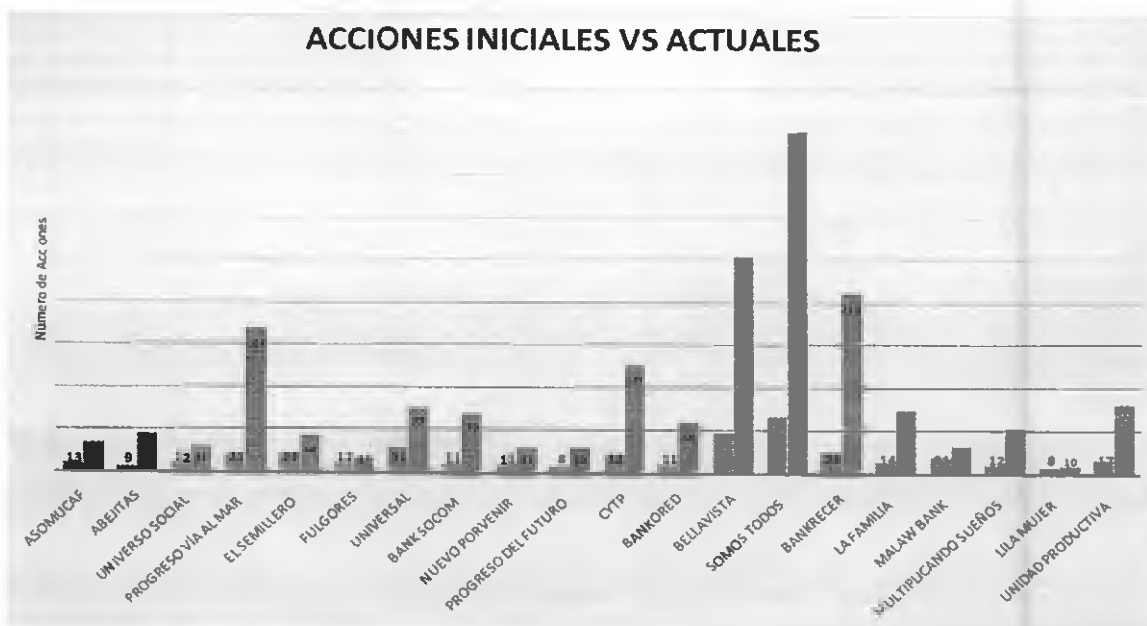
La población atendida es parte de los procesos de capacitación de población vulnerable atendida por la dependencia, y estrategia de sostenibilidad se fortalecieron a través de la estrategia de autosostenibilidad – BANKOMUNALES.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## CUADRO RESUMEN SITUACIÓN DE LOS BANKOMUNALES AL 30 DE MARZO DE 2015

No de bancos	20
No total de socios	281
No de acciones	1861
Valor promedio Acción	10.000
Valor total en Acciones	\$ 17.445.000
No de Créditos otorgados	328
Valor total de créditos otorgados	\$ 40.343.661
Monto promedio de crédito	\$400.000

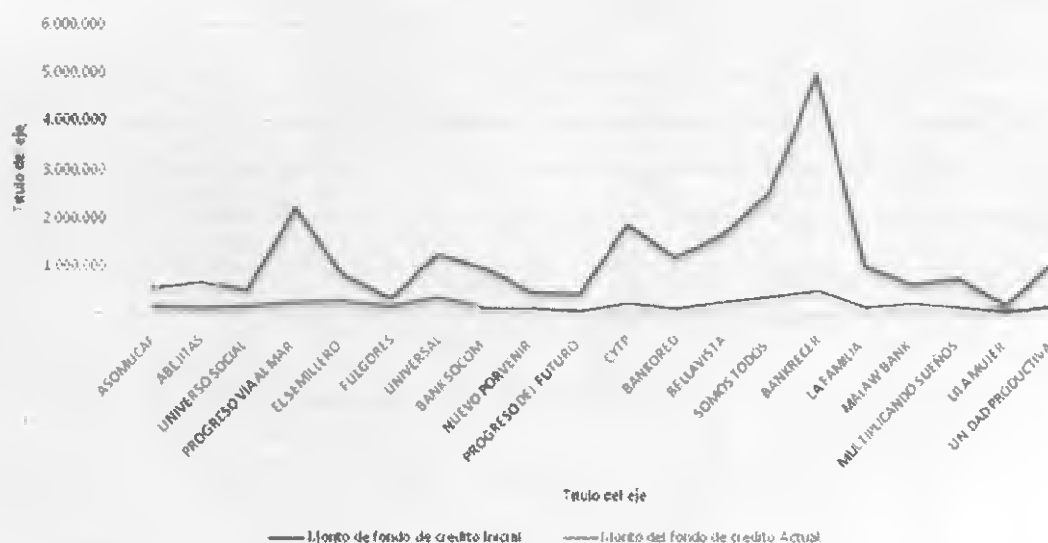
De acuerdo a informe de seguimiento a marzo 15 de 2015, se tiene que



Respecto de los créditos otorgados, el modelo Bankomunal registra avance como puede observarse en la gráfica siguiente:

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## FONDO DE CRÉDITO INICIAL FONDO DE CRÉDITO ACTUAL



La realización de los bankomunales en las comunidades también contribuye a fortalecer el sentimiento de propiedad, puesto que los usuarios son los propios dueños y gestores del banco y así las ganancias son repartidas entre ellos mismos.

## 2. ESTUDIO DE LA OFERTA

### COMPORTAMIENTO PRECIOS HISTORICOS



GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Número de contratos suscritos para el efecto y vigencias de los mismos.

CONTRATO BP	NOMBRE DEL PROYECTO	VALOR
041304 AÑO 2012	CAPACITACIÓN EN ARTES Y OFICIOS A MUJERES Y/O HOMBRES CABEZA DE FAMILIA DE LA COMUNA 22 MUNICIPIO SANTIAGO DE CALI.	\$69.754.048
041407 AÑO 2012	CAPACITACIÓN A LA MADRE CABEZA DE HOGAR Y AL ADULTO MAYOR EN LA COMUNA 16 DE SANTIAGO DE CALI.	\$72.746.240
041415 AÑO 2012	CAPACITACIÓN PARA LA GENERACIÓN DE INGRESOS A MADRES CABEZA DE FAMILIA DE LA COMUNA 9 DE CALI.	\$285.549.000
07041289 AÑO 2013	CAPACITACIÓN TÉCNICA EN ARTES Y OFICIOS A MUJERES CABEZA DE HOGAR DE LA COMUNA 7 DEL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI.	\$120.000.000
41372 AÑO 2013	CAPACITACIÓN A GRUPOS POBLACIONALES DE LA COMUNA 12 DE SANTIAGO DE CALI.	\$217.935.041
41405 AÑO 2013	CAPACITACIÓN A MUJERES DE LA COMUNA 11 DEL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI.	\$45.000.000
41446 AÑO 2013	CAPACITACIÓN A GRUPOS VULNERABLES DE LA COMUNA 18.	\$50.000.000
41456 AÑO 2013	CAPACITACIÓN EN TRANSFORMACIÓN Y PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS PARA EL FORTALECIMIENTO SOCIAL Y ECONÓMICO DE LOS HABITANTES DE LA COMUNA 19 DEL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI.	\$70.000.000
41468 AÑO 2014	CAPACITAR EN ARTES Y OFICIOS Y ASESORIA ESPECIALIZADA CON ENFOQUE DIFERENCIAL A 350 MUJERES CABEZA DE HOGAR DE LOS TERRITORIOS DE LAS COMUNAS TIO DEL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI	\$261.590.000

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

## 2.1 PROVEEDORES QUE OFERTAN LOS SERVICIOS

FUNDACIÓN PROMOCIÓN Y GESTIÓN SOCIAL PG
FUNDACION MUNDIAL AMIGOS DE COLOMBIA
CORPORACION TALENTUM
FUNDACION TECNOLOGICA AUTONOMA DEL
UNION TEMPORAL RECAUDO Y TECNOLOGIA
FUNDACION SAMARITANOS DE LA CALLE
ONG CRECER EN FAMILIA
UNIVERSIDAD DEL VALLE
FUNDACION AVANZAR SOCIAL
FUNDACION AVE FENIX
FUNDACION PAZ Y BIEN
FUNDACION MANOS AMIGA POR COLOMBIA
FORO CEDUCUR
UNIVERSIDAD ICESI
ASOCIACIÓN PROYECTO TROPICO ASOTROPICO
CORPORACIÓN ASESORA PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL Y SOLIDARIO CADES
FUNDMACOL
FUNDACIÓN PARA LA ASISTENCIA SOCIAL LA RECUPERACIÓN AMBIENTAL Y LA UNIÓN DE LAS COMUNIDADES FUNARU
INSTITUCION UNIVERSITARIA ANTONIO JOSE CAMACHO

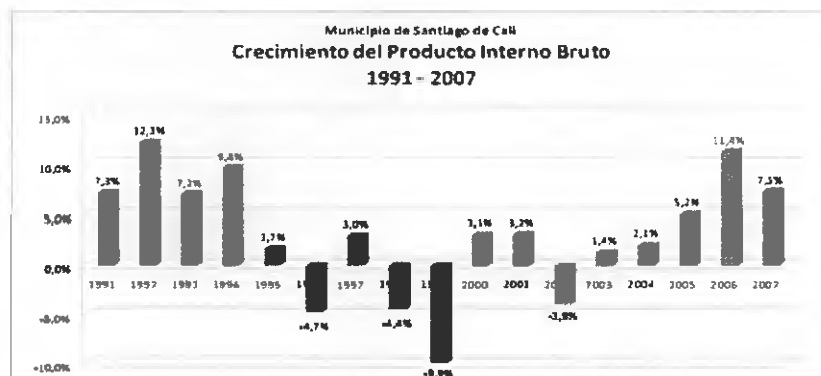
## 2.2 DINAMICA DEL MERCADO

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

El análisis del comportamiento del Producto Interno Bruto (PIB) y del valor agregado por ramas de actividad económica se constituye en el mejor indicador del desempeño de una economía. Este tipo de análisis suministra información que respalda los procesos de planeación, análisis económico y la toma de decisiones de agentes privados y públicos.

El comportamiento del PIB local entre 1990 y 2007 permite identificar tres periodos de la economía caleña: i) un periodo de rápido crecimiento a principio de la década de los 90, ii) un periodo de recesión en forma de "W" que inicia en 1996 y termina en 2005 y finalmente iii) un periodo de crecimiento relativamente alto.

Grafico No.1



FUENTE: Cuentas Municipales / DAP / ICESI (2010)

Durante la primera etapa la economía caleña presenta el mayor crecimiento alcanzado durante el período de estudio, pasando de una variación en el PIB del 7.2% en 1991 a una tasa del 12.3% en 1992, periodo a partir del cual se desacelera el crecimiento económico, hasta llegar en 1995 al 1.7%. Lo anterior conlleva a que, en promedio, el nivel de actividad económica creciera 7.7%. La segunda etapa se inicia en 1996, con un periodo de recesión en forma de "W" donde se contrae en 4.7% el PIB en Cali. Sin embargo, aun cuando en 1997 la economía se recupera levemente, un año después se experimenta la mayor contracción de la producción final de Cali en los últimos 17 años, alcanzando en 1999 una reducción en la actividad económica del 9.9%. Seguido de este periodo, el PIB en Cali presentó dos años de crecimiento moderado (3% en promedio), antecediendo la parte final de la fase de recesión en forma de "W", en la cual la economía caleña entra en recesión nuevamente en 2002 (-3.8%), para empezar a crecer a un ritmo constante del 3% hasta el 2005. En términos generales, durante 10 años (1996-2005), Cali experimenta una reducción del PIB del 0.5%.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02 18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Finalmente en la tercera etapa se observa un acelerado crecimiento económico, experimentando, en 2006 y 2007, una variación del 11.4% y 7.5% respectivamente; con una tasa de crecimiento promedio para Cali.

Dado el alto grado de participación del área metropolitana de Cali en la formación del PIB del departamento, la caracterización del comportamiento de las estructuras productivas es muy similar a lo que ha acontecido a nivel departamental.

A nivel económico se destaca que la actividad productiva del departamento del Valle del Cauca se caracteriza principalmente por el predominio de las actividades pertenecientes al sector de servicios, que representan en promedio el 63% del valor agregado, en segunda instancia, el sector Industrial con un promedio del 17% y final. Estos dos sectores constituyen más de las dos terceras partes del valor agregado para el departamento. La construcción, la agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca constituyen el otro 20%. (Ver Tabla No.3).

valor agregado, por grandes ramas de actividad económica (%)

Actividad Económica	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009p
A. AGRICULTURA, GANADERÍA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	5.7	5.5	6.1	5.9	5.7	5.6	5.2	5.1	4.6	5.0
B. EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	0.2	0.2	0.3	0.3	0.3	0.2	0.3	0.2	0.3	0.3
C. INDUSTRIAS MANUFACTURERA	17.1	17.3	17.3	17.5	17.4	16.0	16.4	16.9	17.2	16.6
D. ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	4.3	4.8	4.8	5.2	4.7	5.2	4.5	4.4	4.5	4.2
E. CONSTRUCCIÓN	2.5	2.4	2.7	3.6	4.0	4.4	5.5	5.8	5.8	6.4
F. COMERCIO, REPARACIÓN, RESTAURANTES Y HOTELES	11.7	11.7	11.1	10.9	11.0	11.0	11.1	11.2	11.0	10.9
G. TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	6.7	7.0	7.0	7.4	7.2	7.8	8.0	8.1	7.7	7.4
II. ESTABLECIMIENTOS	29.0	28.3	27.7	27.0	26.3	26.1	25.9	25.5	25.9	26.1

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN						MAJA01.02.18.P15.F01			
	SGC - MECI - SISTEDA						VERSIÓN			
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>						FECHA APROBACIÓN			

FINANCIEROS. SEGUROS. ACTIVIDADES INMOBILIARIAS Y SERVICIOS A LAS EMPRESAS										
I. ACTIVIDADES DE SERVICIOS SOCIALES, COMUNALES Y PERSONALES	15.9	15.6	15.7	15.1	15.4	15.7	14.6	14.2	14.3	14.7
<b>Sbttotal Valor Agregado</b>	<b>93.2</b>	<b>92.9</b>	<b>92.7</b>	<b>92.8</b>	<b>92.1</b>	<b>92.0</b>	<b>91.4</b>	<b>91.4</b>	<b>91.1</b>	<b>91.6</b>
DERECHOS IMPUESTOS E	6.8	7.1	7.3	7.2	7.9	8.0	8.6	8.6	8.9	8.4
<b>Producto Interno Bruto</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>	<b>100.0</b>
FUENTE: DANE – CUENTAS REGIONALES Diciembre de 2010										

El Producto Interno Bruto de Cali muestra una dinámica de crecimiento bastante notoria en los últimos 5 años pasando a tener tasas de crecimiento del 1.4% en el 2003 a 11.4% en el 2006.

Si se examina la composición de la producción local, es decir la estructura del PIB, se encuentra que Cali es una ciudad de servicios. La participación del sector terciario, de acuerdo con las estimaciones realizadas por el Departamento Administrativo de Planeación Municipal de Cali, muestran que para el 2007 el sector terciario (comercio y servicios) aportó el 58.3% del PIB de la ciudad no obstante de haber llegado a obtener a finales de la década de los noventa una participación del 72.1%. A su vez el sector secundario lo hizo con el 41.3% y el primario con el 0.3%.

En el Municipio Caleño, de acuerdo con el Censo Nacional de Población y Vivienda realizado por el DANE en 2005, tiene 2.075.380 habitantes. Las mujeres representan el 52% y los varones el 48%. El Censo de 2005, en Colombia, identificó que el 6.3% de la población es mayor de 60 años. Del total del censo, el 42% son hombres y el 58% mujeres.

La capacitación para las mujeres de las Comunas TIOS es con el fin de "Liderar el Cambio" siendo así, diseñado para dar apoyo al desarrollo de las habilidades y destrezas de las mujeres para generen sus propios ingresos y para capacitarlas para que asuman el liderazgo en los temas que les conciernen. Este recurso ofrece participar activa y plenamente en la motivación y potenciación de las mujeres para afirmarlas en sus habilidades catalizadoras del cambio y así movilizar a otras para que hagan lo

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA	<b>MAJA01.02 18.P15.F01</b>	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

mismo. Es una herramienta flexible para aprender y explorar los derechos humanos y la violencia dirigida contra las mujeres así como temas de imagen corporal, autoestima y desarrollo de cualidades para el liderazgo en sus aprendizajes en temas empresariales como medio de apoyo económico para mejorar su calidad de vida.

En la localidad de Santiago de Cali se han venido desarrollando proyectos dirigidos a población de mujeres, con el objeto de brindarles capacitación técnica laboral y en artes y oficios con el propósito de fortalecer sus competencias laborales, aptitudes personales, mentales y sociales.

De manera articulada se han acompañado procesos con otras instancias de carácter público y privado como: Entidades educativas, Asociaciones, Fundaciones, ONG, entre otras que brindan oportunidades de capacitaciones, talleres y propuestas para la generación de ingresos, fortaleciendo sus talentos y competencias para el trabajo.

En la actualidad se pretende reforzar la capacitación con un programa de capacitación y asesoría técnica en emprendimiento y gestión administrativa de negocios con enfoque diferencial dirigido a mujeres cabeza de hogar.

### 3. ESTUDIO DE LA DEMANDA

Comportamiento de adquisiciones anteriores:

Modalidad de selección del Contratista

- Tipo de selección: Mínima cuantía

Contrato Nro. 4146. 0.26.186

Valor: \$ 44.901.900

Objeto: Capacitar a 40 mujeres en maquina nueva tecnología para confección básico y nivel 2, realizar capacitación a 80 mujeres en género y derechos económicos, sociales y culturales de las mujeres, política pública de las mujeres y Ley 1257 y capacitar a 80 mujeres en plan de negocios o plan de trabajo en económica solidaria empresarial fortaleciendo la promoción y apoyo a grupos poblacionales de mujeres en la comuna 11 según BP 41405

Forma de pago: 40%, 40% y 20%

Pólizas de Cumplimiento: Cumplimiento, Calidad del servicio, Salarios y Prestaciones sociales.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Culminación: 100% satisfacción

- Tipo de selección: Selección abreviada

Contrato Nro. 4146. 0.26.207

Valor: \$ 148.900.000

Objeto: Capacitar a 150 mujeres en creación de empresas y belleza a 100 jóvenes en obra blanca, en creación de negocios, planes de negocios, economía solidaria y a 100 adultos mayores en lineamientos de la política pública, en talleres de pintura meditativa y en artes y oficios, población beneficiaria de la Comuna 21, incluye materiales de capacitación, refrigerios, todo esto de conformidad con el proyecto BP 41406

Forma de pago: 40%, 30% 30%

Pólizas de Cumplimiento: Cumplimiento, Calidad del servicio, Salarios y Prestaciones sociales.

Culminación: 100% satisfacción

Las Normas que se invocan en el proceso de contratación, se rige:

Los contratos estatales se sujetaran a las normas y principios que regulan la Contratación Pública en especial la Constitución Política, Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007, la Ley 1474 de 2011 y sus Decretos reglamentarios.

Forman parte del marco legal de contratación, el Estatuto Orgánico de Presupuesto, las normas de austeridad del gasto.

#### PRINCIPIOS QUE RIGEN LA CONTRATACIÓN PÚBLICA.

- Principio de transparencia:
- Principio de Planeación:
- Principio de Economía:
- Principio de responsabilidad

Competencia para la Contratación.

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

La Ley 80 de 1993 otorga competencia para celebrar contratos al Procurador General de la Nación.

Son facultades del funcionario ordenador del gasto: La adjudicación, la celebración, las prórrogas, modificaciones y actos que expida en la ejecución de la actividad contractual; el ejercicio de las cláusulas excepcionales (terminación, interpretación y modificación unilateral, de sometimiento a las leyes nacionales y de caducidad); la imposición de multas, la declaración del incumplimiento del contrato, la liquidación y todos los actos inherentes a la actividad contractual.

ACTIVIDADES O TAREAS	RESPONSABLES
Elaborar y consolidar el Plan de compras	División Administrativa
Aprobación del plan de compras	Ordenador del Gasto
Remisión del formato de necesidad del bien o servicio a la División Administrativa	Jefes de Oficina, Delegados.
Evaluar el plan de compras y asesorar al Ordenador del Gasto en cuanto a su aplicación	División Administrativa
Consulta de precios o condiciones del mercado, Elaboración del estudio de Mercado	División Administrativa
Elaboración de Estudios previos	Dependencia interesada en la contratación



GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA  <b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>	<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
		VERSIÓN	
		FECHA APROBACIÓN	

<b>Revisión de Estudios previos</b> Elaboración de la Invitación Pública de contratación de Mínima Cuantía Elaboración del proyecto de pliego de condiciones, pliego de condiciones definitivo, avisos de convocatoria Recepción de observaciones o solicitudes de aclaraciones al pliego definitivo y proyectar las respuestas	División Administrativa y Oficina Jurídica Oficina Jurídica Oficina Jurídica Dependencias interesadas en el proceso y Oficina Jurídica
<b>Publicación de documentos en el SECOP</b> Expedir el Certificado de Disponibilidad Presupuestal Expedición del certificado de plan de compras	Secretaría General División Financiera Administrador del plan
<b>Aprobación de los documentos que se generen en la actividad contractual</b> Recepción de ofertas Designación de los comités asesores para verificar y evaluar las ofertas Verificación y evaluación de las ofertas	Ordenador del gasto División Administrativa Junta de Licitaciones y Adquisiciones Comités Asesores designados Junta de Licitaciones y Adjudicaciones
<b>Presentación de informes de evaluación y verificación</b> Publicación de informes en el SECOP y en la página WEB institucional Recibo de observaciones al informe de verificación y evaluación y respuesta al mismo. Entrega de respuestas a la Junta de Licitaciones y adquisiciones	Secretaría General Comités Asesores Comités Asesores Junta de Licitaciones y Adquisiciones
<b>Analizar y aprobar las respuestas entregadas por los comités</b>	Junta de Licitaciones y Adquisiciones
<b>Asesorar al ordenador del gasto sobre la adjudicación</b>	Junta de Licitaciones y Adquisiciones
<b>Adjudicación de los procesos contractuales</b>	Ordenador del gasto Junta de Licitaciones y Adjudicaciones
<b>Designación del supervisor</b>	Junta de Licitaciones y Adjudicaciones

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

Elaboración de los contratos resultantes de los procesos contractuales	Oficina Jurídica
Registro presupuestal del contrato	División Financiera
Reporte mensual de los contratos elaborados en la Cámara de Comercio	Oficina Jurídica
Reporte de contratos al sistema Único de información del personal Departamento de la Función Pública (prestación de servicios, asesorías y consultorías). Excepto pasajes, vigilancia, cafetería aseo y fotocopias	Oficina Jurídica
Publicar el contrato electrónicamente en la Imprenta Nacional en los eventos dispuestos en la norma	Oficina Jurídica
Envío de comunicación al supervisor, contratista y áreas interesadas en el proceso de la legalización del contrato	Oficina Jurídica
Suscribir acta de inicio	Supervisor y contratista
Ejercer la Supervisión y vigilancia de los contratos	Supervisores y/o interventores
Expedición de actas, informes y Liquidación de los contratos, u actos generados en el transcurso del contrato.	Supervisores y/o interventores
Publicar en SECOP todos los documentos que se generen en la ejecución del contrato (informes de supervisión, acta de inicio, acta de recibo, acta de liquidación)	Secretaría general
Trámite de pagos	División Administrativa, División Financiera y supervisores

#### 4. ANÁLISIS DE PRECIOS

CODIGO BP:	44691			
NOMBRE DEL PROYECTO:	MEJORAMIENTO DE LAS COMPETENCIAS GERENCIALES MEDIANTE EL USO DE LAS TICS PARA MICRO EMPRESARIOS Y EMPRESARIOS DE LAS COMUNAS TIOS DE LA CIUDAD DE CALI	\$900.000.000		
		VERSIÓN 2		
ITEM	ACTIVIDADES DEL PROYECTO	CANTIDAD	VR. UNITARIO	VR. TOTAL

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO	FECHA APROBACIÓN	

1	LEVANTAMIENTO DE LINEA BASE	1	48,633,333	48,633,333
2	DEFINICION Y GESTION DE PROGRAMAS, INDICADORES, CONTENIDOS Y METODOLOGIAS POR TEMATICAS	1	141,533,333	141,533,333
3	CAPACITACION EN USO DE HERRAMIENTAS TECNOLOGICAS	1	32,437,066	32,437,066
4	CAPACITACION EN PLANES DE NEGOCIO PARA JOVENES Y MADRES CABEZA DE HOGAR CON IDEAS DE NEGOCIO EN FASE INICIAL	1	19,017,066	19,017,066
5	CAPACITACION EN NIVELACION MATEMATICA	1	23,041,066	23,041,066
6	CAPACITACION EN PRINCIPIOS CONTABILIDAD	1	25,017,066	25,017,066
7	CAPACITACION EN COSTOS	1	25,017,066	25,017,066
8	CAPACITACION EN MERCADEO Y VENTAS MEDIANTE EL USO DE LAS TICS	1	25,017,066	25,017,066
9	CAPACITACION EN FORMALIZACION EMPRESARIAL, PROYECTOS Y GESTION CREDITICIA	1	25,017,066	25,017,066
10	CAPACITACION EN GESTION ADMINISTRATIVA Y DE NEGOCIOS	1	18,213,066	18,213,066
11	CAPACITACION EN RESPONSABILIDAD SOCIAL DESDE LA FAMILIA	1	17,113,066	17,113,066
12	CAPACITACION EN MONTAJE DE PAGINAS WEB	1	19,069,066	19,069,066
13	IMPLEMENTACION DE SOLUCIONES TECNOLOGICAS	1	147,266,666	147,266,666
14	ASESORIAS	1	198,970,666	198,970,666

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

15	GESTION, SEGUIMIENTO, CONTROL, ASESORIA Y APOYO PERMANENTE PARA LA EJECUCION DEL PROCESO		139,637,342	139,637,342
TOTALES				900,000,000

### ANÁLISIS DE RIESGO Y LA FORMA DE MITIGARLO

De acuerdo con lo previsto en el Artículo 4 de la ley 1150 de 2007 y los lineamientos del manual de riesgos expedido por Colombia Compra Eficiente esta entidad ha definido como riesgos dentro de la ejecución del presente contrato de Transporte, los siguientes riesgos:

Estos riesgos pueden ser mitigados, teniendo en cuenta la idoneidad y experiencia del contratista que se pretende contratar, como por el control, vigilancia y seguimiento llevada a cabo por el Supervisor del contrato, tal como se señaló en los respectivos estudios previos.

#### ANÁLISIS DE RIESGOS

Numeral	CLASE DE RIESGO	RIESGO	Descripción	ASIGNACIÓN DEL RIESGO		ESTIMACIÓN DEL RIESGO			
				SD TB S	PROPONENTE Y/O CONTRATISTA	Probabilidad de ocurrencia	Impacto o severidad	Valoración	CATEGORÍA
1	Operacional	Extensión del Plazo	Se presenta cuando los contratos se realizan en tiempos distintos a los inicialmente programados por constancias imputables a las partes	X	X	Probable (4)	Menor (2)	ALTA	MENOR
2		Modificación de especificaciones técnicas	Se presenta cuando hay Cambios originados en la necesidad de la contratante de hacer ajustes a las especificaciones técnicas dentro del proyecto, sin que estos cambios sean imputables a la falta de planeación.	X	X	Probable (4)	Menor (2)	ALTA	MENOR

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN SGC - MECI - SISTEDA		<b>MAJA01.02.18.P15.F01</b>	
			VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL  SECTOR ECONÓMICO</b>		FECHA APROBACIÓN	

3	Regulatorios	Expedición de Nuevas Normas	Se presenta cuando ocurre cambios normativos o por la expedición de normas posteriores a la celebración del contrato que afecte las condiciones económicas y técnicas inicialmente pactadas	X	X	Probable (4)	Menor (2)	ALTA	MENOR
4	Ambiental o Ecológico	Condiciones Ambientales	Se presenta cuando hay Variación de las condiciones ambientales ecológicas de la zona donde se prestara el servicio que no sean imputables a las partes	X	X	Probable (4)	Menor (2)	ALTA	MENOR
5	Sociales o Políticos	Orden Público	Se presenta cuando hay perjuicios o pérdida de los bienes a cargo del contratista, causando por disturbios violentos, actos territorios, paros, huelgas y demás que impida alcanzar el objeto contractual.	X	X	Probable (4)	Menor (2)	ALTA	MENOR
6	Insumos y/o servicios	Calidad de los materiales y/o servicios	Se presenta cuando las especificaciones técnicas y características de los materiales, insumos y servicios y demás elementos necesarios para tal ejecución del contrato con cumplen con las especificaciones técnicas mínimas requeridas de calidad		X	Probable (4)	Mayor (4)	EXTR EMA	ALTA

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	<b>ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO</b>	FECHA APROBACIÓN	

### FORMA DE MITIGAR EL RIESGO:

Numeral	Tratamiento/Controles a ser implementados	Impacto del Tratamiento		Clasificación	Afecta el equilibrio económico del contrato	Persona Responsable	Como se Realiza el Monitoreo	Periodicidad
		Probabilidad	Impacto					
1	Estrategias de gestión oportunas y adecuadas para prevenir, atender y resolver o reprogramar las diversas causas específicas de retrasos durante la ejecución del contrato.	Moderado (3)	Insignificante (1)	Bajo	NO	Lider del proceso	Seguimiento y control por la supervisión del contrato y el equipo técnico de seguimiento	Cada vez que se presente la necesidad.
2	Evaluación de alternativas óptimas, concertación y Planeación adecuada	Moderado (3)	Insignificante (1)	Bajo	NO	Lider del proceso	Acciones de revisión y seguimiento en la planeación adecuada de los planes, programas y proyectos.	Casi Siempre
3	Planeación, revisión, ajuste y seguimiento en la fase precontractual y contractual. En la etapa precontractual, incluir obligaciones que se puedan adaptar a posibles cambios en la norma técnica.	Moderado (3)	Insignificante (1)	Bajo	NO	Lider del proceso	Acciones de revisión y seguimiento en la planeación adecuada de los planes, programas y proyectos.	Casi Siempre
4	Planeación, revisión, ajuste y seguimiento en la fase precontractual y contractual.	Moderado (3)	Insignificante (1)	Bajo	NO	Lider del proceso	Acciones de revisión y seguimiento en la planeación adecuada de los planes, programas y proyectos.	Casi Siempre

GESTIÓN JURÍDICO ADMINISTRATIVA ADQUISICIÓN DE BIENES, OBRAS Y SERVICIOS	SISTEMAS DE GESTIÓN	MAJA01.02.18.P15.F01	
	SGC - MECI - SISTEDA	VERSIÓN	
	ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO	FECHA APROBACIÓN	

5	Coordinar con las autoridades respectivas, el acompañamiento o verificación de las condiciones de orden público en las zonas de ejecución de las actividades del contrato	Moderado (3)	Insignificante (1)	Bajo	NO	Líder del proceso	Mantenerse informado de los sucesos de orden público de la ciudad y realizar las acciones correctivas	Casi Siempre
6	Coordinar la entrega de insumos y materiales en el territorio con la respectiva revisión de los productos servicios con los estándares de calidad del mercado Nacional.	Improbable (2)	Moderado (3)	Moderado	NO	Líder del proceso	Realizar la supervisión y verificación de la entrega de los materiales e insumos de los productos o servicios recibidos	Casi Siempre

Este análisis se realiza sobre los riesgos previsible, en cumplimiento del artículo 4 de la ley 1150 de 2007, la asignación de riesgos se le endilga a la parte que mejor los controla ya sea el futuro contratista o la administración, esta asignación se da para mitigar el costo en caso que llegue a suceder, dependiendo de "(...)las particularidades de cada riesgo, las partes están en capacidad de establecer los mecanismos de mitigación de su impacto y de su cobertura, así como su asignación a los distintos agentes involucrados(...)" (Documento Conpes 3714)

Para constancia se firma en Santiago de Cali, el día 22 de Abril de 2015.

  
**LUIS ALFREDO GOMEZ GUERRERO**  
 Secretario de Desarrollo Territorial y Bienestar Social

Proyectó y elaboró: Patricia Lañas Romero, Contratista Equipo Planeación SDTBS   
 Reviso desde el punto de vista del Área jurídica: Jacqueline Cruz Arteaga -Profesional Universitaria- Coordinadora Grupo Jurídico - SDTBS.